

Vervaeke Fibre is vermoedelijk het oudste vlasbedrijf van België

# “Vlas is ecologie avant la lettre”

Bart Vancauwenberghe, freelancejournalist

Vlas kent een immense revival. Antoine Vervaeke is een van de mensen die dat het best kan inschatten. Al veertig jaar staat hij met beide voeten in deze boeiende wereld, als vierde generatie van het vermoedelijk oudste vlasbedrijf van België: Vervaeke Fibre uit Kuurne, gesticht in 1892. De 61-jarige ondernemer exporteert vooral vlasvezels voor verwerking in sigarettenspapier en in bankbriefjes.

Antoine Vervaeke en vlas, het is een harmonieus huwelijk waarin de passie nog altijd hartstochtelijk oplaait. “Mijn grootouders aan beide zijden legden zich destijds al toe op verwerking van de lange vlasvezels voor textieldoeleinden. Na de Tweede Wereldoorlog, toen duizenden bedrijven op de klippen liepen, zijn we ons gaan toeleggen op toelevering van de korte vezel voor de gespecialiseerde papierindustrie. Die doelgroep is anno 2019 nog geen sikkepit veranderd.”

## Gemechaniseerd proces

De zaakvoerder van het in Kuurne gevestigde bedrijf weet dat veel West-Vlaamse bedrijven die hun wortels hebben in de vlasindustrie, na de Koreaanse oorlog (tussen 1950 en 1953) zich op andere niches gingen toeleggen. Vervaeke Fibre – nog altijd gelegen op dezelfde locatie in Kuurne – hield altijd trouw vast aan het vlas.

**Antoine Vervaeke:** “We hebben vijf medewerkers die, met de hulp van een sterk gemechaniseerd proces, vlas sorteren, reinigen en bewerken. Vervolgens worden de bewerkte korte vezels verkocht aan fabrikanten van sigarettenspapier (die voor een stabiele 70% van de omzet zorgen) en wordt het zelfs verwerkt in Amerikaanse geldbriefjes.

Ik zie de toekomst van vlas zeer positief in. De vraag overtreft het aanbod en er zijn niet meteen signalen die wijzen op een verandering van die tendens. De huidige opmars van het vlas heeft veel te maken met economische veranderingen in **China en India**, die

belangrijke afzetmarkten vormen. Nadat het vlas vroeger in Chinese en Indiase spinnerijen werd verwerkt tot onder meer garen, werd het opnieuw wereldwijd geëxporteerd en kwam

lang geen uitzondering meer. Door de Chinese planeconomie is het geen garantie dat die tendens zal blijven duren, maar ik zie die opwaartse beweging niet snel stoppen. De grootste



(foto:HOL)

een groot deel in West-Europa terecht. De levensstandaard in China is door de planeconomie evenwel dermate gestegen, dat je veel meer mensen hebt die tot de middenklasse behoren en die zich kwaliteitsproducten kunnen en willen veroorloven. Veel afgewerkte vlasproducten blijven dus hangen in de inheemse markt daar, een tendens die we destijds niet hadden zien aankomen. Het heeft ertoe geleid dat er ongeziene prijzen voor vlas worden neergeteld: 4.000 euro voor een ton lange vezel is al

driver van het vlas blijft de textielindustrie: zeker in tropische gebieden zijn ze fan van linnen hemden omwille van de zelfreinigbaarheid en de frisheid van dragen. Dat product is er trouwens ook uitgegroeid tot een statussymbool.”

## Weefsel van grootmeesters

De opmars van vlas doet Vervaeke oprecht plezier, niet alleen om economische redenen. “Het vlasverhaal is fantastisch omwille van de traditie die deze streek met het vlas heeft, omwille

van de authenticiteit, maar zeker ook omwille van het milieuvriendelijke verhaal. Vlas was bij wijze van spreken al ecologisch, duizend jaar avant la lettre. In de middeleeuwen schilderden de grootmeesters op een weefsel van lijnwaad (oude naam voor linnen), terwijl lijnzaad voor de binding van de verf zorgde. Je ziet dat nu nog aan de glans op die schilderijen.

Het is geweldig dat, zelfs in periodes van laagconjunctuur, de kennis over de lange verwerkingsketen van vlas hier intact is gebleven en dat het product nu in talrijke nieuwe toepassingen wordt ingezet." Begin jaren '90 sprong ook Vervaeke Fibre even op die innovatietrein, maar lang duurde dat niet. "We leverden vlasvezel die verwerkt werd in toepassingen voor automotie, maar die sector eiste bepaalde garanties over stabiele, op termijn dalende prijzen. Die waarborg konden we hen onmogelijk geven, omdat je de evolutie van de kostprijs zelfs niet op één jaar kan sturen." De stijgende prijzen voor vlas deden de financiële omzet van het bedrijf groeien, maar de afzet in volume bleef stabiel. "Ach, ik til niet zwaar aan omzetcijfers. Omzet streelt alleen je ijdelheid, het draait vooral om de winst."

### Opvolging?

Toen de vlaswereld circa 25 jaar geleden door een diep dal trok, speelde Antoine Vervaeke in op andere opportuniteiten. Daardoor heeft hij nu ook in het buitenland twee ijzers in het vuur. "Met Simex & Co, gevestigd in Duinkerke, specialiseren we ons in handel in tweedehands staalplaten. Nog in Noord-Frankrijk heb ik met Eurostockage & Gestion in Bergues een onderneming die zich toelegt op logistieke diensten. Toch zal ik vlasverwerking en -trading nooit laten vallen. Mijn twintigjarige **zoon Louis** werkt nu ook bij Vervaeke Fibre, maar het is nog koffiedik kijken of hij als vijfde generatie ooit het roer wil overnemen. Ik lig er, eerlijk gezegd, nog niet wakker van."



***Het vlasverhaal is fantastisch omwille van de traditie die deze streek met het vlas heeft, dat is zijn authenticiteit.***

***Antoine Verracke***



(foto HOL)